

₱ 2 700

₱ 2 212

₱ 3 000

Portafolio

Q | SUSCRÍBASE | TWITTER | FACEBOOK | LINKEDIN | CREE UNA CUEN

SECCIONES | NEGOCIOS | EMPRESAS | EMPRENDIMIENTO | INVERSIÓN

# Cruz Verde casi triplica ventas en el país en un lustro

En el 2017, facturará \$1,4 billones. Anuncia que culminará el año con 40 locales más y en el 2018 abrirá 50. La meta: mantener el en 18%.

- FACEBOOK
- ENVIAR
- TWITTER
- LINKED IN
- GOOGLE PLUS
- GUARDAR



ViviArgentina  
Ministerio de Turismo

COMPRÁ HASTA EL 30/9

Ushuaia  
Ida y vuelta

\$2.767

PRECIOS 100% FINALES

CREDITO DE FOTO MINISTERIO DE TURISMO, DERECHOS

## Lo más leído

- ¿Por qué confiar en el agro?
- El mercado espera Emisor no baje tasas
- ¿Quién nos podrá sacar de las oficinas abiertas?

### Portafolio | Cruz Verde casi triplica ventas en el país en un lustro

Jorge Schirmer, gerente de Cruz Verde en Colombia, cuenta que Sanitas dejó de ser el dueño para convertirse en su principal cliente.

CARLOS ORTEGA

POR: PORTAFOLIO · SEPTIEMBRE 24 DE 2017 - 08:00 P.M.

**E**n el año 2012, cuando entró a Colombia, la chilena Cruz Verde vendía \$500.000 millones. Este año cerrará con \$1,4 billones de facturación, casi triplicando lo que hacía un lustro atrás.

Además, anuncia un plan de expansión para aumentar la participación en el mercado de medicamentos y productos de salud.

Lea: (Cruz Verde duplicará sus puntos de venta en tres años).

Jorge Schirmer, gerente de la empresa en el país, explica los proyectos.

Socofar, matriz de Cruz Verde, llegó a Colombia adquiriendo el 60% de Farmasánitas y en el 2015 compró el resto. A su vez, la propiedad del grupo ha tenido cambios: en un principio era 100% de capitales chilenos y, hace dos años, el 60% pasó a manos del grupo mexicano Femsa, quedando el otro 40% en manos de Guillermo Harding. En estos cinco años nos transformamos para tener un rol más comercial.

### ¿Hoy día cómo operan?

Tenemos cuatro líneas de negocio: una es el retail tradicional, con ventas al público de medicamentos y productos de cuidado personal y belleza, por medio de nuestra red de droguerías. Otra es la dispensación a los afiliados a EPS. Una tercera es la distribución mayorista a clínicas –públicas y privadas– y, una cuarta, son las farmacias intrahospitalarias. En esta última, atendemos 22 clínicas entregándoles, con nuestro personal, todo lo que consumen de medicamentos, dispositivos médicos y material médico-quirúrgico, etc.

### ¿Cómo será la expansión?

En las cuatro líneas hay proyectos de desarrollo importantes. En el retail tiene que ver con la apertura de locales. Este año abrimos en total 40 nuevos –faltan 15– para terminar con cerca de 230 droguerías y 22 farmacias intrahospitalarias, es decir, 252 puntos de atención en total, y el año entrante esperamos que sean otras 50.

### ¿En ingresos, cómo pesan estas líneas?

La dispensación es más o menos el 50%; retail, 18%; distribución mayorista, 10%; y las farmacias hospitalarias cerca de 22%.

### ¿Creen que ganarán más participación de mercado?

El año pasado cerramos con una participación de 7,3% y en el 2017, esperamos terminar con cerca de 8% en general. Esto, en un mercado valorado en \$18 billones, si contamos medicamentos, dispositivos médicos y productos de consumo libre. Somos uno de los actores más relevantes.

### ¿Cómo han evolucionado en ingresos?

Cuando adquirimos la compañía en Colombia, esta tenía una facturación en torno a los \$500.000 millones, el año pasado vendimos \$ 1,2 billones y este cerraríamos con \$1,4 billones, es decir que hemos aumentado un 174%. El crecimiento compuesto anual es de 18%, si se mira todo el lustro. Este año será de 17%.

### ¿Por qué bajan en el 2017?

No hay que desconocer que ha habido una contracción económica importante y esto nos ha afectado, sobre todo en el retail, y más en productos de consumo; no tanto en medicamentos, aunque allí también la gente tiende a sustituir marcas costosas por más económicas y genéricas.

### ¿Qué esperan del 2018?

Mantener el mismo ritmo de crecimiento.

### ¿Cómo los afectó la regulación de precios?

Rosario - Hotel Solans Pr

Muy bien 8.4

\$ 2 212

Reserva

medicamentos, el impacto fue muy grande y claramente influyó, porque se reguló el precio final y toda la cadena tuvo que ajustarse, desde el productor hasta el que entrega. Nosotros nos acomodamos a trabajar con valores más bajos; sin embargo, el desarrollo de nuevos productos que se van incorporando al sistema termina haciendo que recuperen los mismos niveles de ventas.

### El año pasado adquirieron las droguerías Acuña. ¿Habrá más compras?

Dado nuestro plan de expansión, sí estamos viendo otras cadenas, pero de eso no puedo hablar.

¿Y algún



Tenemos un centro de distribución propio que acabamos de remodelar y, desde allí, hacemos la cobertura nacional, pero vamos a hacer otro de mucha más envergadura y con tecnología de punta, también en Bogotá, que pasaría a reemplazarlo para acompañar la expansión. Espero que podamos iniciar obras en máximo de dos años.

Así mismo, hay cosas importantes en el ámbito tecnológico y de innovación para desarrollar servicios que le den una mejor experiencia al consumidor. Estamos próximos a implementar un nuevo servicio en dispensación de medicamentos, y en las farmacias hospitalarias también hay un plan importante de modernización tecnológica del servicio.

A principios de este año los sancionaron por vender a precios no autorizados, y apelaron.

### ¿Qué ha pasado?

En abril del 2016 nos iniciaron cinco investigaciones por cumplimiento en regulación de precios y en enero del 2017 nos cursaron igual número de sanciones –las multas sumaban cerca de \$1.500 millones–. No estuvimos de acuerdo con los argumentos e instauramos recursos de reposición y apelación.

El martes de la semana pasada la Superintendencia de Industria y Comercio respondió uno de los recursos y nos dio la razón, revocando la sanción.

Dada la similitud que tienen los otros cuatro casos, estamos convencidos de que también van a salir favorables para nosotros. Logramos demostrar que todas las ventas que decían ser reguladas, eran minoristas, no institucionales.

Estamos muy satisfechos, porque queda demostrada nuestra postura de que siempre hemos cumplido a cabalidad con el marco regulatorio.

REPORTAR ERROR

IMPRIMIR

La verdad sobre Messi que Nadie se ha atrevido a contar

Desafío Mundial

31 Celebrities Y Su Increíble Patrimonio Neto

GameOfGlam

**Siga bajando**

PARA ENCONTRAR MÁS CONTENIDO



# Cafeteros cerrarán la cosecha del año con viento a su favor

Buenos precios de compra y casi erradicadas la roya y la broca, son algunos de los aspectos que inciden en el bolsillo de los culti

	FACEBOOK
	ENVIAR
	TWITTER
	LINKEDIN
	GOOGLE
	GUARDAR



La mano de obra del exterior (venezolanos) recibirá las mismas condiciones laborales (pago) que los recolectores colombianos.

ARCHIVO PORTAFOLIO.CO

POR: PORTAFOLIO · SEPTIEMBRE 25 DE 2017 - 09:33 P.M.

## Lo más leído

1. ¿Por qué confiar en el agro?
2. El mercado espera Emisor no baje tas
3. ¿Quién nos podrá de las oficinas abie

**P**

Al parecer, a los cafeteros del país se les alinearon los astros, por lo que el cierre del año aspiran a que sea 'bueno'.

(Lea: Cafeteros empiezan a sentir el menor precio del dólar)

Lo anterior se debe a tres aspectos fundamentales del mercado, entre los que están los **precios de compra de las cosechas (por encima de los costos de producción)**, la erradicación casi total de las plagas de la roya y la broca, así como alta oferta de mano de obra, como consecuencia de la migración venezolana.

(Lea: Aumentó producción y exportación de café)

En primer lugar, los precios de compra de la carga de 125 kilos han mantenido un promedio de 834.000 pesos durante lo corrido de este año, con el punto más bajo en 747.000 pesos, registrado a mediados de junio, y el más alto, 923.500 pesos, a comienzos de agosto.

(Lea: En 1,5 por ciento crecerá la producción cafetera mundial)

Vale la pena señalar que el precio interno de **compra se fija teniendo en cuenta el comportamiento de variables de mercado**, como las cotizaciones en la bolsa de Nueva York, para el llamado 'Contrato C', sumada la prima por la calidad que se le reconoce al café colombiano frente a los demás cafés en el mercado; y, por último, está la tasa de cambio del peso frente al dólar.

Ahora, con relación a este último, registra un promedio anual (entre el primero de enero y ayer) de 2.939 pesos por dólar, una cifra que les permite a los cultivadores lograr buenos ingresos.

Así las cosas, se calcula que el valor de la cosecha cafetera de este año, es decir, el dinero que entrará a los bolsillos de los cultivadores de café, **será de unos siete billones de pesos, similar a los ingresos recibidos en el 2016.**

La cifra fue entregada por el presidente Juan Manuel Santos, durante el Foro Mundial de países productores, celebrado en Medellín.

## CERO PLAGAS

En cuanto a la erradicación de las plagas que afectan al cultivo, como la broca y la roya, las noticias no pueden ser las mejores.

Se sabe que la broca del café es la plaga más dañina para el cultivo, **sobre la cual se han calculado pérdidas por no menos de 500 millones de dólares anuales** en todos los países productores del grano.

En Colombia, según un reporte de la Federación Nacional de Cafeteros, la merma en la incidencia de la plaga se ha reducido a indicadores insignificantes.

**"En septiembre de 2016 estaba en promedio en 4 por ciento**, mientras que a la fecha bordea el uno por ciento, registrado en las entregas de café de las cooperativas a las bodegas de Almacafé.

Fantástico 9.8

Rosario - Acuario-Depar  
Temporario

\$ 2 212

Rosario - Hotel Solans F

Fabuloso 8.8

Rosario - Apartamento F  
Rosario

evidentes en la calidad del grano colombiano y pagar un mejor precio al productor”, dijo un reporte que la semana pasada entregó el gremio cafetero.

#### SOBRA MANO DE OBRA

Con respecto a la mano de obra para la recolección la migración venezolana ha ocupado ese lugar que hasta el año pasado habían dejado de lado los tradicionales recolectores del país.

“Si bien no es una mano de obra calificada, **han demostrado que pueden recoger café**; eso ayudará en la cosecha y tenemos la seguridad de no tener problemas de escasez como en los años anteriores.

“Solo en el municipio de Santuario (Risarlada) están censados no menos de 200 personas de nacionalidad venezolana como recolectores del grano”, dijo Alejandro Corrales, cultivador de ese departamento.

Vale la pena señalar que la diáspora venezolana es de dos millones de personas (que han abandonado su país), de las cuales no se sabe cuántas habitan en Colombia, ni cuantos son recolectores.

Alejandro Corrales concluyó diciendo que pese a su origen extranjero y a sus difíciles condiciones económicas, **los pagos por esa mano de obra serán iguales frente a los colombianos**; “nunca habrá discriminación por esas condiciones”, puntualizó.

#### EXPECTATIVA POR BAJA DE BRASIL

Otra de las ‘buenas’ noticias para los cafeteros indica que habría una mayor demanda mundial por el suave arábica colombiano, en la medida que Brasil, el primer productor mundial, anunció mermas en la producción cafetera.

Solo para el arábica pasará de 34,06 millones de sacos, frente a los 43,38 millones de sacos del 2016.

[REPORTAR ERROR](#)[IMPRIMIR](#)

---

TE PUEDE GUSTAR

Enlaces Patro

#### Colonia del Sacramento - Charco Hotel

booking.com

#### La Caída de Argentina es inminente, no hay nada que Macri puede hacer para detenerla

Inversor Global

**Sorprendente recompensa para argentinos nacidos entre 1941 y 1981**

Compare Encuestas

## Recomendados



**FUTBOLRED**

'El dinero no marca goles, es la calidad en la cancha': Robben



**DONJUAN**

Siete formas de abrir una botella de vino

## Portafolio

COPYRIGHT © 2017 EL TIEMPO Casa Editorial. Prohibida su reproducción total o parcial, así como su traducción a cualquier idioma sin autorización escrita de su titular. ELTIEMPO.com todas las noticias principales de Colombia y el Mundo

SÍGUENOS EN:

